

エムアンドシービーエスエス

つうしん

M&CBSS 通信

2017年8月号

～ごあいさつ～

8月となりました。猛暑の日々が続きますね。屋外だけでなく、室内での熱中症にも注意が必要です。エアコンと扇風機をうまく活用し、冷やしすぎず快適な空間をつくる様心がけています。皆様も熱中症、夏バテにご注意ください。今月も皆様に少しでもお役に立てる様情報配信させていただきます。M&C ビジネスサポートサービスを宜しく願います。(M&CBSS 事務局)



8月号のもくじ

- ☆ BSS コラム (IT)
エムアンドシーシステム株式会社
佐々木宏幸
- ☆ BSS コラム (経営)
株式会社 M.M.C
金廣利三氏
- ☆ BSS コラム (労務)
倉敷社会保険労務士法人
山口哲司氏
- ☆ M&C 主催セミナーのご案内
社内で情報共有を始めよう!!
クラウド型サービス「kintone」紹介セミナー



制作・企画：M&CBSS 事務局

発行：エムアンドシーシステム(株)

〒710-0836 倉敷市沖 255-11

TEL:086-421-5378 FAX:086-421-5379

<http://www.mandc.co.jp/>

BSS コラム (IT)

**ランサムウェアの被害に遭わないために
～今すぐできるチェックポイント～**

世界中でランサムウェアによる深刻な被害が増加しておりますが、今回は被害に遭わない環境にするために、どのようなセキュリティ環境にしておけば良いか具体的に紹介していきます。

感染被害にあったパソコンの共通点

- 1) Windows Update が長期間実施されていなかった。
- 2) ファイアウォールの設定が無効になっていた。

< チェック方法 >

どちらも「コントロールパネル」から設定の確認が可能です。

○ Windows Update されているか？

「コントロールパネル」→「システムとセキュリティ」
→「Windows Update」

○ Windows ファイアウォールが有効か？

「コントロールパネル」→「システムとセキュリティ」
→「Windows ファイアウォール」

※ セキュリティソフトがファイアウォール機能を持っている場合には、無効になっている場合もあります。気になる場合は、メーカーなどへ相談をしてみましょう。

比較的簡単な対応をおこなうことで、被害を未然に防ぐことにも繋がります。まずはセルフチェックを！！

(エムアンドシーシステム株式会社 佐々木 宏幸)

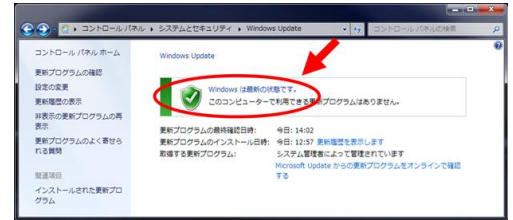


図 1 : WindowsUpdate 確認画面



図 2 : Windows ファイアウォール確認画面

(出典 : IPA より)

BSS コラム (経営)

経営戦略の立案 その1

前回まで、営業に関して述べました。しかし、元々「売れる」商品・サービスであることが前提の話です。いまだに、『作っても売れない』状況が全国に蔓延しています。最大の要因は「売れる」状況へ仕上がっていない事です。当たり前過ぎる話ですが、それが出来ていないと言う事です。

右表は、バイヤーとの個別商談会から「何故、売れないのか」の要因を探し出し、解決策へと導いた内容を示します。

- ①商品自体に問題あり
 - ②商談する能力に問題あり
 - ③事業への取組み方に問題あり
- の3点が課題と想定されました。

そして、解決策として

- ④コミュニケーションスキル
- ⑤マーケティングスキル
- ⑥意識改革
- ⑦周辺知識の習得

が望ましいと仮説を立てました。

課題	問題の本質(不適切)	その要因(不足)	解決法	
“光る商品”が少ない	製品開発力	顧客志向	顧客ニーズの調査 競合品の調査	製品 (Product)
		ニーズの具現化	競争優位性の担保 アイデアの熟考・醸成 アイデア具現化の技術力	
	市場適応力	価格対応力	市場価格の調査 生産コストの検証	価格 (Price)
		生産能力	生産体制の検証 設備投資の可否 事業可能性の検証	
チャネル選定	商談マッチング	流通チャネル (Place)		
コミュニケーションロス	営業訴求力	論理的思考・紹介	商品コンセプト、差別化 ターゲット顧客の明確化	販売促進策 (Promotion)
		意思疎通	傾聴、確認 信頼関係構築	
		評価項目への理解	マーケティングの知識 経営・販売戦略の立案	
商談が噛み合わない	戦略展開の具現性	顧客満足の追求 論理的思考 マーケットインの発想 戦略的ビジネス展開	マーケティングスキル 意識改革 周辺知識の習得 (専門家支援)	
		意識 心構え 取組み姿勢		

研修会を開き改善を図ったところ、受講した人としていない人とは、大きくバイヤー評価にも商談成果にも差が付きまして。つまり、仮説も解決策も正しいという事です。以前、経営診断の中で経営戦略に関して触れましたが、これから、更に遡って市場分析からスタートします。つまり、今の基盤を含めて、今後のビジネスをどう展開するのか…、という事に関してです。そこでは、市場に適合させた経営戦略の重要性を述べます。『強いから生き残ったのではなく、環境へ適合したから生き残った』を展開します。(株式会社 M.M.C 金廣利三氏)

BSS コラム (労務)

外国人留学生のアルバイト採用の注意点

- Q.** 当社では、留学生などの外国人をアルバイトないしパートとして採用することを考えていますが、その採用・就労にあたってどのようなことに注意する必要がありますか。
- A.** 外国人（日本国籍を保持しない者）留学生をアルバイトないしパートタイムとして採用するにあたっては、採用予定者の「在留資格」「在留期間」および「資格外活動許可」を確認のうえ、就業可能時間の制限に従って就労させることが必要です。
- [1] 外国人留学生の採用の可否について**
外国人は、入管法で定められている在留資格の範囲内においてのみ、国内での活動が認められています。ここでいう外国人とは日本国籍を保持しない者であり、日系の方であっても日本国籍を有していない以上は外国人として扱われます。現在、在留資格は27種類ありますが、就労の可否の観点から分類しますと、
①永住者や日本人の配偶者等就労活動に制限のない在留資格
②投資・経営や人文知識・国際業務などの在留資格に定められた範囲でのみ就労が認められる在留資格
③文化活動や留学などの原則として就労が認められない在留資格
の3種類に分類できます。
外国人留学生は、「留学」の在留資格で入国しており、原則として就労が認められていません。当該在留資格で入国した外国人が就労するためには、地方入国管理局による資格外活動の許可が必要となります。
採用にあたっては、まず、いかなる在留資格に基づいて適法に滞在しているか確認するため、「在留カード」の表面で「在留資格」および「在留期間」を確認のうえ、「在留カード」の裏面または「資格外活動許可書」により資格外活動の許可の有無を確認する必要があります。留学生を採用する場合には、「在留カード」等のコピーを労働契約書等とともに保管する必要があります。
- [2] 外国人留学生に関わる労働時間の制限**
外国人留学生は、資格外活動の許可を得ても、制限なく就労できるわけではありません。原則として1週28時間まで（長期休業期間中は1日8時間まで）しか就労することができません。さらに1週28時間の制限には、残業時間や他の店舗で就労した時間も含まれます。教育機関の長期休業期間等の具体的な許可の範囲は、「資格外活動許可書」により確認することができます。従って、外国人留学生のシフトを組むにあたっては、資格外活動許可の内容とともに、他社で週何時間就労しているのかを確認する必要があります。
- [3] その他の注意点**
①雇用対策法により、外国人を雇用する事業主には、外国人の雇入れ、離職の際に、その氏名、在留資格等について確認し、ハローワークに届け出ることが義務付けられています。
②就労が認められない在留資格で在留している外国人や在留期間を超えてあるいは上陸の許可を受けることなく滞在している外国人が就労した場合、不法就労となり、事業主も不法就労助長罪（入管法73条の2）により、3年以下の懲役または300万円以下の罰金に処せられます。（倉敷社会保険労務士法人 山口哲司氏）

経営者・総務担当者必見!! M&C 主催無料セミナーのご案内

社内で情報共有を始めよう!!

クラウド型サービス「kintone」紹介セミナー

～まずは社内の Excel 資産から超有効活用!～

こういった方にオススメです。

- ・「各メンバーの進捗報告を Excel で共有しているけど、上書きなどのトラブルが頻発！」
- ・「案件進捗、顧客データ、ToDo 管理など複数のツールを使っているので、情報がバラバラ！」
- ・「外出先から営業資料へアクセスしたい！」
- ・「社外とのプロジェクトでメール + Excelデータが多くなり、管理が大変！」

kintone とは

チーム・グループで必要な「データベース」、「プロセス」、「コミュニケーション」の3要素で構成されたクラウド型ソフトウェアです。「顧客管理」「案件管理」「クレーム管理」「業務日報」など現場の欲しいシステムが簡単につくれるソフトウェア、それが「kintone」です。

今回のセミナーでは機能紹介に加え、実際にkintoneを用いてアプリの構築、情報共有、運用のデモンストレーションを行います。Kintoneの活用で企業が抱える問題解決の方法をご紹介します。

- 開催日：2017年8月18日（金）（受付13:15～）

13:30～ 第一部 M&C ビジネスサポートサービスの紹介

14:00～ 「kintone」活用セミナー～まずは社内の Excel 資産から超有効活用!～

- 講師：エムアンドシーシステム株式会社
笹井 正己

- 開催場所：エムアンドシーシステム株式会社 2F セミナールーム（倉敷市沖 255-11）

- 参加費：無料（BSS 会員の方優先） ●定員：10名

たくさんの方の参加をスタッフ一同お待ちしております。

経営・IT 特別講座

～ビジネススキルのアップを目的とした講座のご案内～

講座No.	演題	内容	講師	開催日	締切
IT系講座	IT102 Excel基礎研修 (2h×5回)	ビジネスに必要なEXCELの基礎知識の習得 図形やグラフの活用、表の作成、数式の入力、 複数シートの操作、グラフの作成を行います。	【IT インストラクター】 岩井大治郎	8/7(月)・9(水)・ 15(火)・17(木)・ 22(火)(5日間) 各回18:00～20:00	各講座 開講日 の7日前
				9/7(木)・11(月)・ 12(火)・14(木)・ 16(土)(5日間) 各回18:00～20:00	
ビジネス系講座	BZ305 自己研鑽講座	魅力や強みを知る 鏡がないと自分の姿も見えないように、自分たちの魅力も自分たちでは分かりにくいもの。自分たちの魅力が把握できれば、磨いていくことも伝えていくことも出来ますね。自分たちの魅力を明確にしましょう。	【経営士】 本城 稔	8/1(火) 10:00～12:00	7/25 (火)
	BZ201 販売拡大講座	差別化が謳える新商品開発と最大の売上げを確保する販路開拓法 売上げを最大化するには、4P(4C)の組合せを最適化することです。顧客が「思わず手に取ってみたいくなる」仕掛け作りを紹介します。	【経営士】 金廣 利三	8/7(月) 13:30～15:30	7/31 (月)
	BZ104 ISO実践 活用講座	ISOマネジメントシステム(9001品質・14001環境)の実践的活用法。御社にとってISOマネジメントシステムがどういう意味があるか、企業側の実践経験と審査側の事情に基づき、建前ではなく本音で語っていきます。ISOそのものを理解することで、明確な判断基準と運用方法の理解を得ることができます。	【経営士】 江尻 敏彰	9/8(金) 10:00～12:00	9/1 (金)
	BZ900 決算書読解講座	決算書が読めれば経営がみえてくる。そもそも決算書とは？損益計算書(P/L)の仕組み、貸借対照表(B/S)の仕組み、キャッシュフロー計算書(C/S)の仕組みを学び、会計情報を経営に活用することを目的とします。	【税理士 事務所】 榎本泰輝 税理士事務所	8/31(木) 13:30～15:30	8/24 (木)
	BZ902 日商簿記3級 取得講座 (任意日コース 全9回)	全9回任意の受講日設定が可能な講座です。 第1回～4回：簿記入門～基礎編 簿記の考え方から始まり、基本的な帳簿付け・会計仕訳ができる力を養成します。 第5回～9回：応用編 日商簿記3級の試験問題を解く力を養成します。 ゴールとして、日商簿記3級試験合格を目指します。	【税理士】 田邊 一平	受講開始前にスケジュールを講師と 打ち合わせ ※全9回実施	-

場 所：エムアンドシーシステム(株)セミナールーム

定 員：各講座 10名まで

料 金：各講座 10,500円(税抜) 1社3名まで受講可能

※BZ902のみ 全9回 63,000円(税込) 別途送料代 5,000円(税込)

<お申込み方法>別紙お申込み書をFAXいただくか、お電話にて受講したい講座番号と日時をお伝えください。お申込み後受講証を送付させていただきます。料金については受講日(複数回講座は初日にまとめて)お支払いいただきます。

お申込み電話番号：086-421-5378

お申込み書 FAX 番号：086-421-5379

お気軽にお問合せください

※最低受講人数に満たない場合は講座が中止となる場合がございます。あらかじめご了承ください。また複数回講座の場合、途中で受講を中止される場合、料金の返却はございません。あらかじめご了承ください。

皆様のご意見・ご要望お待ちしております。

制作・企画：M&CBSS 事務局

発行：エムアンドシーシステム(株)

〒710-0836 倉敷市沖 255-11

TEL086-421-5378 FAX:086-421-5379

<http://www.mandc.co.jp/>